

CAUTIVAR. CIENCIA SEDUCIR A LAS PERSONAS



VAN EDWARDS, VANESSA

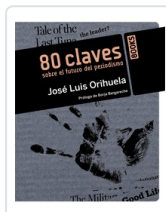
SINOPSIS

Como especialista en el comportamiento humano, Vanessa Van Edwards ha creado un laboratorio de investigación sobre las fuerzas invisibles que dirigen nuestra conducta. La autora domina todo lo que hay que saber sobre cómo nos comportamos. En este libro comparte sus trucos, métodos y secretos para que puedas tener el control de tus interacciones en el trabajo, en casa y en cualquier situación social. Tales habilidades humanas no se aprenden en la escuela. Este es el primer manual real y completo sobre cómo cautivar a la gente y realizar nuevas y efectivas conexiones. Aprenderás, entre otras cosas, a posicionarte en cualquier evento social, a reconocer expresiones faciales para predecir la emoción de sus portadores y a dejar una huella memorable una vez que descubras cómo algunas palabras generan en el oyente la dopamina, la hormona del placer. Cuando comprendas las leyes de la conducta humana, tu influencia y tu impacto personal aumentarán de forma significativa, también tu inteligencia interpersonal y darás una excelente primera impresión para construir rápidamente una auténtica relación en cualquier situación en que te encuentres: negociaciones, entrevistas, fiestas y tareas comerciales. ...

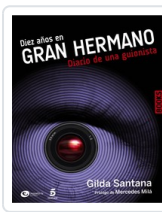


Editorial	OBERON
Materia	<Genérica>
Colección	OBERON
EAN	9788441540002
Status	Disponible
Páginas	312
Tamaño	155x230x25 mm.
Peso	1
Precio (Imp. inc.)	25,95€
Fecha de lanzamiento	27/04/2018

Títulos relacionados



80 CLAVES SOBRE
EL FUTURO DEL
PERIODISMO
JOSE LUIS ORIHUELA



DIEZ AÑOS EN
GRAN HERMANO.
DIARIO DE UNA
GUIONISTA
GILDA SANTANA



2012. LOS
ENIGMAS DEL
APOCALIPSIS
MAYA
JAVIER PEREZ
CAMPOS



ZEN DE STEVE
JOBS
FORBES