ARTE DE LA NEGOCIACIÓN, EL. TRANSFORMAR LOS CONFLICTOS EN ACUERDOS



NARDONE, GIORGIO

SINOPSIS

La negociación es una herramienta esencial para convivir en armonía, trabajar de manera fructífera hacia un objetivo común, amar y prosperar. Sin embargo, esta prerrogativa de la evolución humana no siempre se manifiesta de forma natural y a menudo parece que el conflicto es más frecuente que la cooperación.Por suerte, no solo existen las armas, la prepotencia, el dinero o el poder: la palabra está siempre a disposición de todos, es democrática, gratuita y pacifista. En este libro, Giorgio Nardone y Stefano Bartoli nos enseñan a utilizarla de la mejor manera posible para afrontar todo tipo de negociación, no malgastar energías inútiles y vivir con más serenidad. Nos recuerdan que siempre es más importante llevarse bien que tener razón....

Editorial	HERDER
Materia	ESTUDIOS SOBRE LA PAZ Y RESOLUCION DE CONFLICTOS
Colección	HERDER
EAN	9788425453304
Status	Disponible
Páginas	200
Tamaño	198x122x10 mm.
Peso	212
Precio (Imp. inc.)	18,00€
Fecha de lanzamiento	21/10/2026

Títulos relacionados



HOMBRE EN BUSCA DE SENTIDO, EL
FRANKL, VIKTOR EMIL



BUSQUEDA DE DIOS Y SENTIDO DE LA VIDA. DIALOGO ENTRE UN TEOLOGO Y UN PSICOLOGO
FRANKL, VIKTOR



MUJER DESEADA, MUJER DESEANTE. LAS MUJERES CONSTRUYEN SU SEXUALIDAD
FLAUMENBAUM, DANIELE



PERSPECTIVAS DE LA HERMENEUTICA. RAZON Y EMOCION
BEUCHOT, MAURICIO