

# ASI PERSUADEN LOS LIDERES



FERNANDEZ, OSCAR

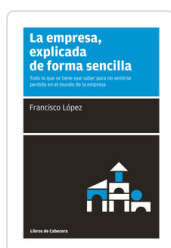
## SINOPSIS

¿Qué sucede cuando alguien cree que, por obligación, sus colaboradores deben obedecerle? Puede estar feliz porque hacen lo que se les pide quizás por miedo o puede perder los nervios porque no acatan sus órdenes. Dicho de otro modo, para conseguir que las personas hagan lo que se les pide, se les puede obligar a ello o se les puede persuadir para conseguir que quieran hacerlo. La capacidad para influir en los demás es una habilidad imprescindible para toda aquella persona que dirige equipos o que tiene responsabilidad sobre otras personas. Lamentablemente, es una competencia que se enseña poco o nada en el currículum escolar. En consecuencia, muchos directivos carecen de la destreza necesaria para implicar a su gente y conseguir alcanzar las metas comunes. Este libro ofrece técnicas y conceptos de persuasión e influencia, que son la base para ejercer un liderazgo inspirador en cualquier circunstancia. ...



Editorial	LIBROS DE CABECERA
Materia	<Genérica>
Colección	LIBROS CABECERA
EAN	9788494522208
Status	Disponible
Páginas	282
Tamaño	21x14x1 mm.
Peso	300
Precio (Imp. inc.)	19,90€
Fecha de lanzamiento	28/04/2016

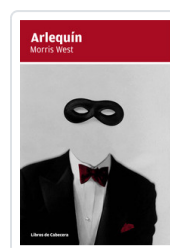
## Títulos relacionados



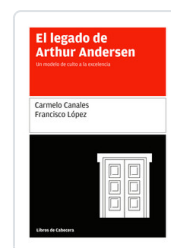
EMPRESA EXPLICADA DE FORMA SENCILLA  
LOPEZ, FRANCISCO



\*\* CUENTA DE RESULTADOS  
LOPEZ, FRANCISCO



ARLEQUIN  
WEST, MORRIS



LEGADO DE ARTHUR ANDERSEN  
CANALES, CARMELO